

Alltrade TOPO GmbH
Qualität und Vielfalt für den Bau- und Gartenmarkt

Website:
www.alltrade-topo.de

Produkte:
Werkzeuge
Eisenwaren
Autozubehör
Werkstattmöbel
Garten & Freizeit

Hauptsitz:
Eiffestraße 76
20537 Hamburg

Mitarbeiter:
20+

Anzahl User:
18

Kunde seit:
2008

SOG Produkte:

ERP

Entscheidung für SOG

Spezialisierung auf Softwareprodukte für den Handel

**Umfassender Lösungsansatz -
Software mit „Blick über den Tellerrand“**

Problemlose Integrierbarkeit von Fremdsystemen als Bausteine für eine gesamtheitliche Softwarelösung

Seit unserer Gründung im Jahr 1994 hat sich Alltrade TOPO als zuverlässiger Partner in der Baumarktbranche fest etabliert. Unser umfassendes Angebot, das von hochwertigen Werkzeugen und Eisenwaren bis hin zu innovativem Autozubehör reicht, hat uns als internationalen Akteur positioniert, mit einem starken Fokus auf den DACH-Raum. Besonders stolz sind wir auf die innovativen Produkte, die nicht nur Heimwerker und Bastler begeistern, sondern auch mit Lifestyle-Outdoor-Möbeln im Garten- und Freizeitbereich neue Maßstäbe setzen.

Trotz der sich ständig wandelnden Herausforderungen unserer Branche über die letzten Jahre hinweg, steht Alltrade TOPO weiterhin als Synonym für Qualität, Innovation und Zuverlässigkeit. Diese Werte sind seit über drei Jahrzehnten der Kern unserer Unternehmensphilosophie.

Ein wichtiger Meilenstein in unserer Firmengeschichte war die Einführung von SOG ERP, ein Schritt, der im Rahmen der Digitalisierungsstrategie unseres Unternehmens erfolgte. Diese Entscheidung hat unsere Arbeitsabläufe signifikant optimiert. Die Bearbeitungsgeschwindigkeit wurde gesteigert, Fehler wurden minimiert und eine effektive Zeitersparnis für unsere Mitarbeiter erreicht. Diese Fortschritte haben es uns ermöglicht, unsere Position im Markt zu festigen und uns völlig neue Möglichkeiten eröffnet, um flexibel und erfolgreich auf Marktveränderungen reagieren zu können.

Durch unsere Partnerschaft mit SOG haben wir nicht nur unsere internen Prozesse verfeinert, sondern auch unsere Effizienz und Produktivität gesteigert. Diese Kooperation spiegelt unseren gemeinsamen Anspruch an höchste Qualität und moderne Lösungen wider. Dank SOG ERP meistern wir die sehr speziellen, branchenspezifischen Herausforderungen mit Bravour. Auch wenn die Implementierung zunächst Anpassungen erforderte, ermöglichten die maßgeschneiderten Lösungen einen nahtlosen Übergang.

So stellten unter anderem die hohen Transportkosten bei fertig montierten Gartenmöbeln eine wichtige Anforderung an das neue ERP-System dar. Wir begegnen dieser Hürde mit der integrierten Einstandspreiskalkulation, die es uns erlaubt, trotz steigender Kosten profitabel zu bleiben. Diese Vorkalkulation bezieht alle relevanten Warenbezugskosten, wie Frachtkosten, Zoll und Versicherung, mit ein, um unsere Rentabilität zu gewährleisten. Zusätzlich nutzen wir das SOG Einkaufscenter für eine erstklassige Darstellung unserer Einkaufsaktivitäten und wichtigsten KPIs in einem übersichtlichen Dashboard.

Mit dem anhaltenden Wachstum unseres Dropshipping-Geschäfts standen wir vor einer weiteren Herausforderung. Die Lösung fanden wir in dem automatischen Auftragsimport. Dieser spart uns nicht nur erheblich Zeit, sondern reduziert auch die Fehlerquote bei der Auftragserfassung, was uns ermöglicht, effizienter zu skalieren.

Im Anschluss richteten wir gemeinsam mit der SOG den Fokus darauf, den digitalen Vertriebsbereich des Online-Geschäfts bestmöglich abzubilden. Diesen Bereich unseres Vertriebsgeschäfts bilden wir durch die Nutzung der Online-Shops unserer Kunden und Partner ab. Hier war es notwendig, den Transfer von umfassenden Produktdaten, Bildern und Warenbeständen zu gewährleisten. Wir nutzen hierfür die zahlreichen Exportfunktionen, die einen umfassenden Informationstransfer sicherstellen und eine wichtige Säule unseres Serviceportfolios bilden.

Um in der globalen Handelslandschaft verantwortungsvoll agieren zu können, gewährleistet das Compliance Modul – SOG Sanktionslistenabgleich die Durchführung von Geschäften ausschließlich mit geprüften Partnern und sichert so unsere Integrität auf dem internationalen Markt.

Projekt Highlights

Vollumfängliche Fremdlageranbindung

Automatische Auftragsverarbeitung

Kundenanbindung via EDI

Kundenindividuelle Belege

Vollumfängliche Fremdlageranbindung

Die reibungslose Anbindung unserer externen Lagerstandorte stellt eine unserer zentralen Anforderungen für unsere Logistik, Lagerverwaltung dar. Mit SOG ERP haben wir eine Lösung im Einsatz, die es uns ermöglicht, unsere Fremdlager nahtlos in unsere Unternehmensprozesse zu integrieren. Diese Anbindung ermöglicht eine Echtzeit-Übersicht über Bestände und Bewegungen, wodurch redundante manuelle Schritte eliminiert und die Effizienz unserer Lagerprozesse signifikant gesteigert werden konnte. Regelmäßige, umfassende Tests garantieren die Zuverlässigkeit dieser Anbindung und sichern eine schnelle, fehlerfreie Lieferkette für unsere Kunden.

Kundenanbindung via EDI

Die digitale Transformation wird durch die voll integrierte EDI-Anbindung vorangetrieben und bietet eine zeitgemäße Lösung für uns. Sie ermöglicht uns einen automatisierten Datenaustausch mit Geschäftspartnern, erleichtert den Versand von Bestellungen, Rechnungen, Lieferscheinen und Lieferavisen und minimiert so den manuellen Aufwand. Eine stetige Pflege unserer Stammdaten sichert die Aktualität der ausgetauschten Informationen.

Automatische Auftragsverarbeitung

Die automatische Auftragsverarbeitung ist eine unserer Kernanforderung. Durch den automatischen Auftragsimport konnten wir die Prozesse spürbar beschleunigen. Diese Lösung fördert nicht nur eine effizientere Abwicklung der Aufträge, sondern verbessert auch die Datenqualität maßgeblich. Alle Aufträge werden digital gesendet und von SOG ERP Jobs importiert, sodass keine manuelle Auftragserfassung mehr notwendig ist. Die Weiterverarbeitung zur Auslieferung wird direkt angestoßen und an das Lager übergeben.



„Mit SOG ERP hat Alltrade TOPO seine Prozesse deutlich verbessert. Die Effizienzsteigerung und die zuverlässige Plattform haben uns überzeugt. Wir sind sehr zufrieden mit der Zusammenarbeit und den Ergebnissen."

Andreas Herberg/Leiter Logistik/Alltrade TOPO GmbH

Kundenindividuelle Belege

Die Erstellung kundenindividueller Belege ist ein wesentlicher Bestandteil unseres Serviceangebots. Durch die flexible Gestaltung von Rechnungen, Lieferscheinen und weiteren Dokumenten können wir auf die spezifischen Anforderungen unserer Kunden eingehen. Die Möglichkeit, Belege automatisch zu generieren und individuell anzupassen, spart nicht nur Zeit, sondern stellt auch sicher, dass alle relevanten Informationen korrekt und gemäß den Anforderungen der Kunden übermittelt werden.

SOG Business-Software GmbH
Hans-Henny-Jahnn-Weg 35
22085 Hamburg
+49 40 73433-190
vertrieb@sog.de
www.sog.de