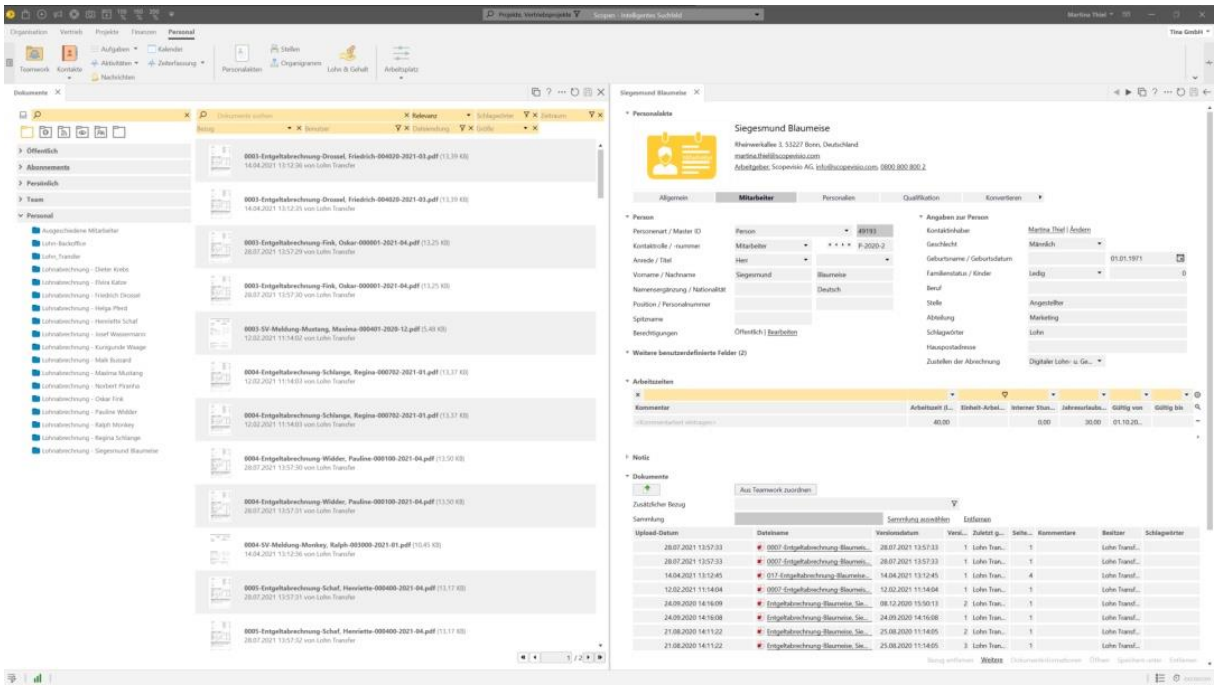
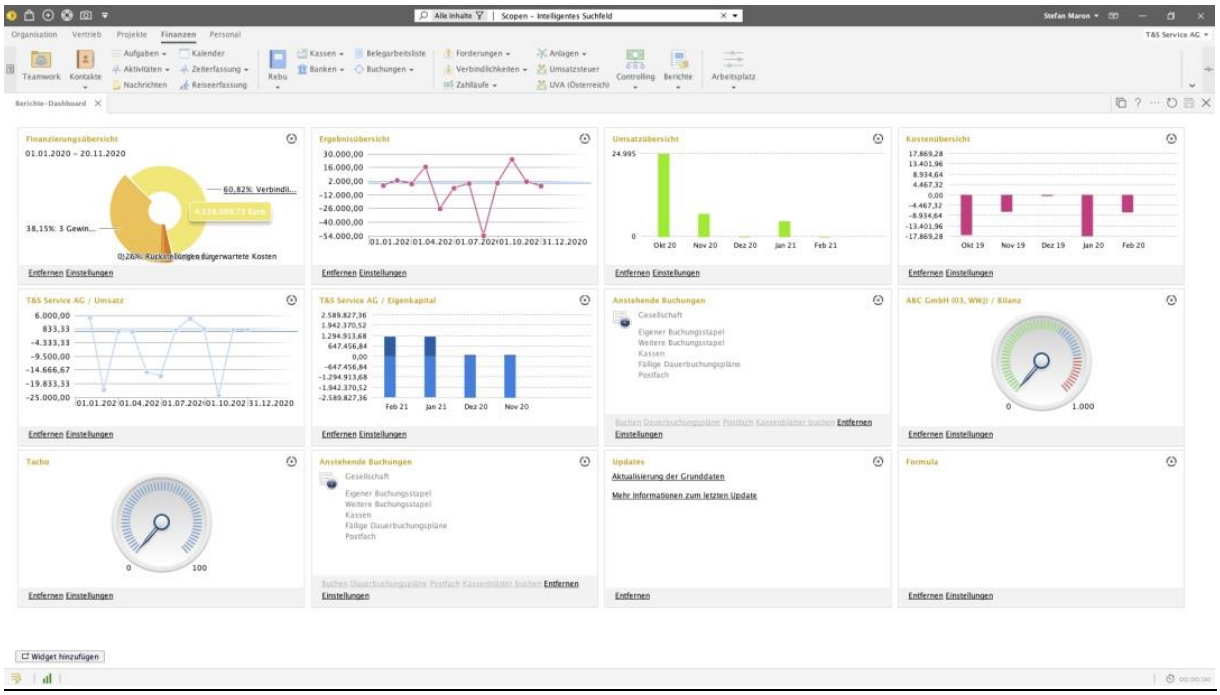
Referenzen und Erfahrungsberichte

Textbroker - Mit ERP das Wachstum begleiten

Eine heterogene Systemlandschaft und unterbrochene Workflows führten dazu, dass die Sario Marketing GmbH auf die Suche nach einer einheitlichen Lösung ging. In Scopevisio hat das Mainzer Unternehmen ein Komplettsystem für Sales, Operations und Finance in ihrem Unternehmensbereich „Managed Services“ gefunden.

Klicken Sie hier, um mehr zu erfahren!



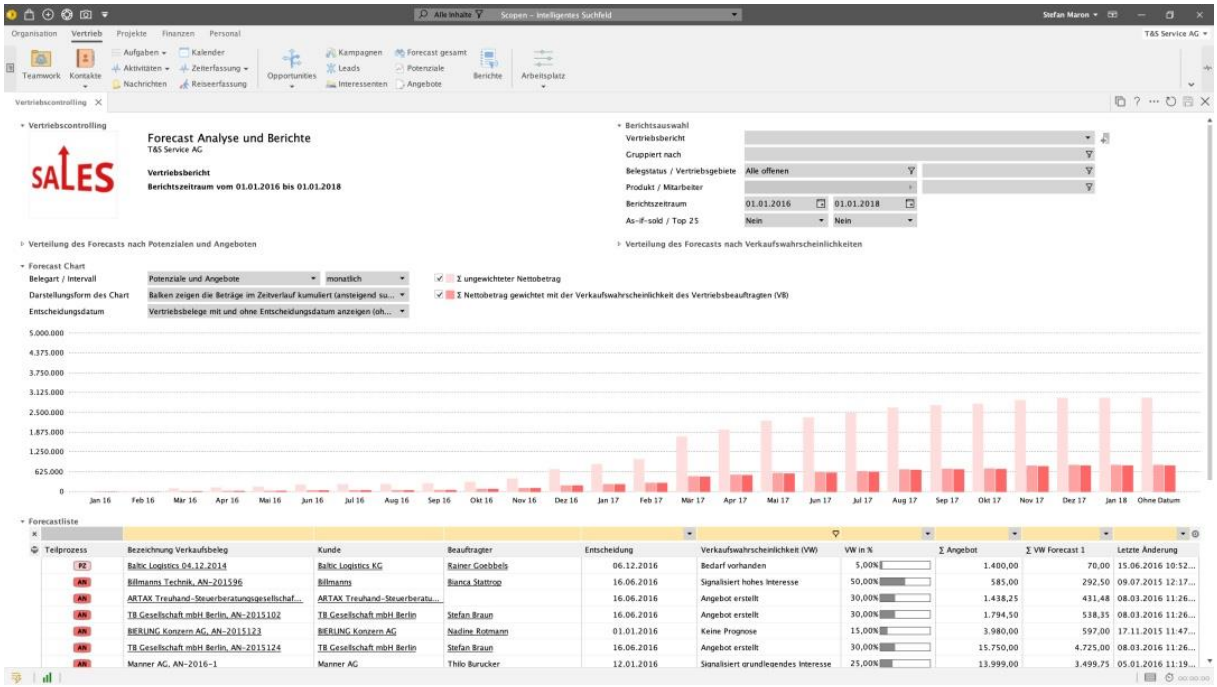


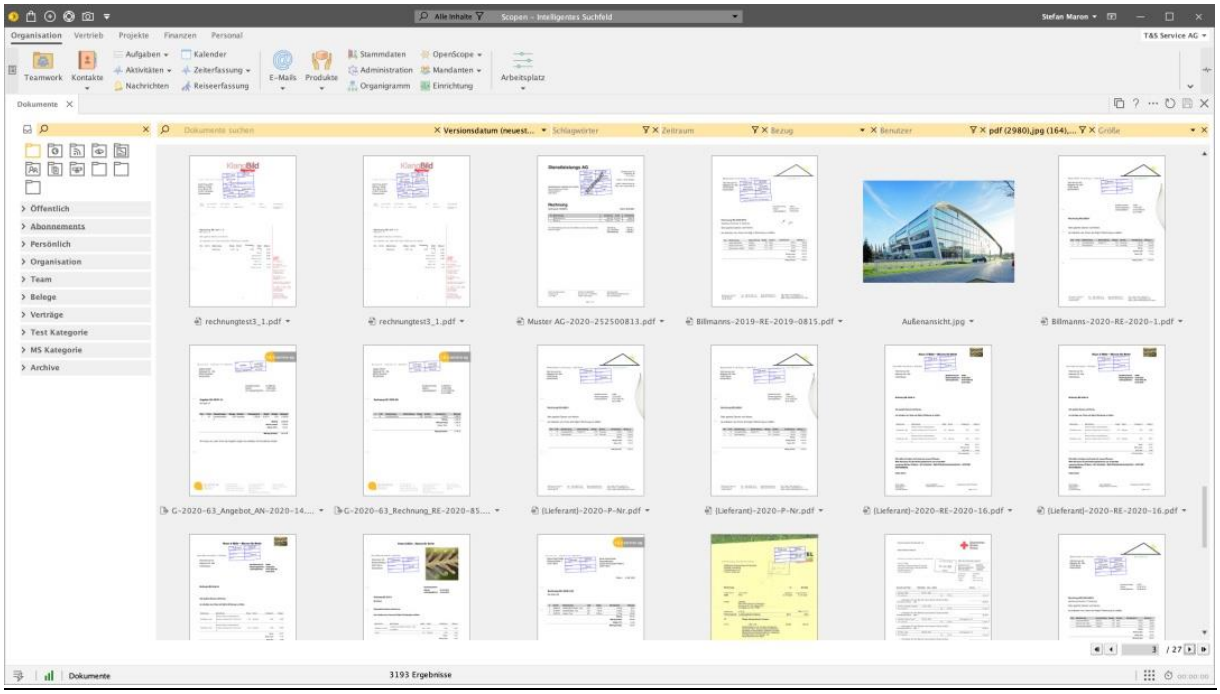
BERATER.group - Unternehmensgruppe setzt auf mandantenfähige Cloud-Lösung

„Mit Scopevisio haben wir alles in einem Programm: Vom Angebot über den Auftrag bis hin zur Rechnung werden alle wesentlichen Prozesse durchgängig abgebildet. Das hat in jedem Fall die Produktivität gesteigert.“

Thorsten Reichert - Geschäftsführer BERATER.group

Klicken Sie hier, um mehr zu erfahren!





Förde Digital GmbH - Scopevisio und Power BI: Dreamteam im Vertrieb

„Die Kombination von Power BI und Scopevisio ist ein Traum, weil man alles feingranular auswerten und miteinander in Beziehung setzten kann. Dadurch ist die Grundlage für eine zukunftsgerichtete Unternehmenssteuerung geschaffen.“

Sönke Bolduan - Marketing und Vertrieb

Klicken Sie hier, um mehr zu erfahren!

