

**DAS SIND WIR**

**IFS FÜR DIE PRODUKTION**



#forthechallengers



WAS UNS SO

BESONDERS MACHT



”

Wir werden oft gefragt, warum sich immer mehr Unternehmen dafür entscheiden, mit IFS zusammenzuarbeiten. Ein wichtiger Grund ist sicherlich die führende Unternehmenssoftware, die wir in enger Kooperation mit unseren Kunden entwerfen und entwickeln, um ihnen ein Höchstmaß an Leistungsfähigkeit und Flexibilität zu ermöglichen. Als weiterer Grund für eine erfolgreiche Zusammenarbeit mit IFS werden oft unsere engagierten und bestens qualifizierten Mitarbeiter genannt. Mit umfassenden Branchen- und Prozesskenntnissen verhilft unser Team Kunden zu höherer Effizienz und besseren Geschäftsergebnissen.

Diese Broschüre bietet Ihnen einen Überblick über IFS und erklärt, warum Analysten unser Unternehmen regelmäßig als führenden Innovator und Anbieter im Bereich Unternehmenssoftware auszeichnen.

Ich wünsche Ihnen viel Spaß beim Lesen und freue mich schon auf Ihr Feedback und den Dialog mit Ihnen.

**Darren Roos, CEO**

# IFS AUF

# EINEN BLICK

IFS ENTWICKELT UND LIEFERT WELTWEIT BUSINESS SOFTWARE FÜR UNTERNEHMEN, DIE GÜTER PRODUZIEREN UND VERTREIBEN, ANLAGEN UNTERHALTEN UND DIENSTLEISTUNGEN ERBRINGEN. DIE BRANCHENEXPERTISE DER MITARBEITER, DIE INNOVATIVEN LÖSUNGEN UND DER HOHE KUNDEN-FOKUS MACHEN IFS ZU EINEM DER ANERKANNT FÜHRENDEN UND MEIST EMPFOHLENE ANBIETER AUF IHREM GEBIET. ÜBER 4.000 MITARBEITER UNTERSTÜTZEN WELTWEIT MEHR ALS 10.000 KUNDEN MIT EINER KOMBINATION AUS LOKALEN NIEDERLASSUNGEN UND EINEM STETIG WACHSENDEN PARTNERNETZWERK.

Weitere Informationen finden Sie auch unter [ifs.com/de](https://ifs.com/de)



Mitarbeiter

**+4.000**



Länder

**+50**



Kunden

**+10.000**



Kundenzufriedenheit

**87%**



Umsatz 2019

**\$665m**



Wachstum

**+20%**



Partner weltweit

**+400**

# UNSERE WERTE

IFS WURDE ANFANG DER 1980ER-JAHRE VON EINER GRUPPE JUNGER STUDENTEN GEGRÜNDET, DIE GEMEINSAM AN IHRER VISION ARBEITETEN. SEITDEM IST UNSER UNTERNEHMEN ENORM GEWACHSEN, DOCH DER KOOPERATIVE GEIST JENER TAGE IST NOCH HEUTE EIN WICHTIGER BESTANDTEIL UNSERER DNA. DAS ZEIGT SICH AUCH IN UNSEREN WERTEN, DIE DIE GRUNDLAGE FÜR UNSERE GESCHÄFTSTÄTIGKEIT BILDEN.

---

## AGILE

- Wir setzen uns mit einzigartigem Engagement für unsere Kunden, Partner und Mitarbeiter ein
- Wir konzentrieren uns auf herausragende Ergebnisse statt auf starre Prozesse
- Wir entwickeln innovative, nutzbringende Ideen
- Wir verwandeln Wandel und Herausforderungen in Chancen
- Wir bleiben flexibel und agil, indem wir Dinge möglichst einfach halten
- Wir sind die „Challengers“!

---

## COLLABORATIVE

- Wir nehmen uns Zeit, Kollegen und Partner zu unterstützen
- Wir tauschen Informationen und Ideen offen und proaktiv aus
- Wir kennen und verstehen unsere Kunden
- Wir fördern und pflegen langfristige Beziehungen
- Wir setzen uns gemeinsam für eine nachhaltige und bessere Welt ein

---

## TRUSTWORTHY

- Wir halten unsere Versprechen
- Wir handeln integer
- Wir übernehmen Verantwortung
- Wir tun das Richtige – immer!



# WIR FOKUSSIEREN UNS

## – UM STETS DIE BESTEN ZU SEIN

**SEIEN WIR MAL EHRlich: WIR KÖNNEN NICHT ÜBERALL DIE BESTEN SEIN. GRUND DAFÜR IST DIE MENSCHLICHE NATUR UND UNSERE ÜBERAUS KOMPLEXE WELT. UM FÜHREND IN EINEM BESTIMMTEN BEREICH ZU WERDEN, MÜSSEN WIR HART ARBEITEN UND VIEL ZEIT DARAUF VERWENDEN, INFORMATIONEN ZU SAMMELN UND DINGE AUSZUPROBIEREN.**

Bei IFS konzentrieren wir uns daher auf ausgewählte Branchen, um auf den entsprechenden Gebieten ECHTE Experten zu werden. Zielsicher und vorausschauend lenken wir mit unserem Branchenwissen und unserem tiefgreifenden Verständnis der zugrunde liegenden Prozesse unsere Ressourcen und Entwicklung. Wir fördern unsere Mitarbeiter, damit sie ihr branchenspezifisches Know-how fortlaufend ausbauen und wir so unsere Services und Produkte kon-

tinuierlich verbessern können. Auf diese Weise gelingt es uns, Unternehmen beim Management der wesentlichen Kernprozesse noch effektiver zu unterstützen. Guten Gewissens können wir Kunden daher das folgende Versprechen geben: eine speziell auf ihre Prozesse zugeschnittene Software und erstklassige Unterstützung durch unser höchst engagiertes und qualifiziertes IFS Team.



# UNSERE FÜNF KERN-INDUSTRIEN



---

01

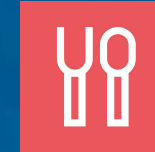
LUFTFAHRT &  
VERTEIDIGUNG



---

02

ENERGIE & VERSORGER



---

03

MANUFACTURING



---

04

SERVICE



---

05

BAU & INFRASTRUKTUR

## GESCHÄFTSPROZESSE



## APPLICATIONS LÖSUNG

### OPERATIONAL INTELLIGENCE

#### FERTIGUNGSART

Lagerfertigung  
 Auftragsfertigung  
 Auftragsbezogene Fertigung  
 Projektbezogene  
 Entwicklung  
 Variantenfertigung  
 Outsourcing  
 Projektorientierte Fertigung  
 Schlanke Produktion

#### LEBENSZYKLUS- MANAGEMENT

CAD-Integration  
 Produktdatenmanagement  
 Produktentwicklung  
 Produkteinführung  
 Produktionstechnik  
 Revisionsicherheit  
 Einkauf  
 Kalkulation

#### KUNDEN- MANAGE- MENT

Sales & Marketing  
 Gemeinsame Planung  
 Kundenanalyse  
 Vertrieb & Lieferung  
 Auftragszusage  
 Sales Service

#### SUPPLY CHAIN MANAGEMENT

Vertriebs- & Operationsplanung  
 Produktionsplanung &  
 -simulation  
 Multisite Planning  
 Kapazitätsmanagement  
 Beschaffung  
 Produktion  
 Eco-Footprint

#### PROJEKT- MANAGEMENT

Projektplanung  
 Vorkalkulation  
 Projektstrukturplanung  
 Ressourcenplanung  
 Projektbuchhaltung  
 Budgets & Prognosen  
 Projektfortschritt  
 Umsatzrealisierung

Rechnungswesen & eInvoice

Instandhaltung & Wartung

Unternehmensübergreifende  
Zusammenarbeit

Dokumentenmanagement

Personalwesen

Materialwirtschaft & Bestandsverwaltung

Qualitätsmanagement

Personal Portals

# WARUM IFS

## DER ERP-ANBIETER DER WAHL FÜR MODERNE UND KOMPLEXE HERSTELLER IST

Enterprise Resource Planning (ERP) ging in erster Linie aus der Welt der Materialbedarfsplanung hervor. Daher konzentrierte sie sich zu Beginn vor allem auf sich wiederholende und umfangreiche Fertigungsprozesse. Es ist daher nicht überraschend, dass viele ERP-Produkte auch heute noch in homogenen, wenig gemischten Umgebungen mit hohen Stückzahlen am besten funktionieren.

Egal, ob Sie eine moderne Software-as-a-Service (SaaS)-Plattform oder eine Enterprise-Suite mit einer Legacy aus den 1970er Jahren betrachten, werden Sie vielleicht feststellen, dass das Produkt ...

- ... nur begrenzte Fertigungsmöglichkeiten umfasst, die möglicherweise nicht Ihren aktuellen oder künftigen Bedarf an fortschrittlichen Ansätzen erfüllen, wie Auftragsfertigung durch Ingenieure sowie programm-basierte oder projektorientierte Fertigung.
- ... eine umfassende Anpassung an Ihre aktuellen Bedürfnisse erfordert – und dazu noch mehr Systemintegrationsarbeit, um es an Ihre Bedürfnisse anzupassen, wenn sich diese ändern.
- ... keine enge Integration bei wichtigen Funktionen zur Unterstützung von Dingen wie Aftermarket-Serviceverträgen, Enterprise Asset Management (EAM) oder Wartung besitzt.
- ... in der Tat aus vielen Lösungen von Drittanbietern besteht – jede mit einer eigenen Lizenzvereinbarung und einem eigenen Upgrade-Zyklus.
- ... kaum mehr als ein Werkzeug zu sein scheint, das Ihrem Anbieter hilft, Sie an seine proprietären Technologien zu binden.

Unsere Wettbewerber haben ihren Ursprung oft in der Serienfertigung, während wir in unternehmenskritischen, anlagen- und projektintensiven Branchen begonnen haben: Kernenergie – Industrielle Instandhaltung – Luftfahrt und Verteidigung – Schiffbau.

Von Anfang an wurde die IFS Software also nicht um sich wiederholende Transaktionen herum aufgebaut, sondern um Produkt- und Anlagenstrukturen, Projektstrukturen und Anlagenlebenszyklen. Unsere größeren Konkurrenten legten sich auf sich wiederholende, auf Lager orientierte Fertigung fest. IFS hat hingegen eine beachtliche Präsenz in komplexen und regulierten Umgebungen entwickelt und die hierfür nötigen Fähigkeiten ausgebaut.

IFS kann somit unseren Kunden die Serienfertigung erleichtern – denn unsere Kunden neigen dazu, in mehreren Fertigungsmodi zu arbeiten, einschließlich Auftragsentwicklung, Chargenprozess, Auftragskonfiguration, Lagerfertigung und Auftragsfertigung. Die IFS Software hilft ihnen, diese unterschiedlichen Geschäftsmodelle in einer einzigen Anwendung zu harmonisieren.

Immer mehr Hersteller erzielen heute auch durch Serviceangebote einen größeren Anteil ihrer Einnahmen und Margen. IFS bietet ihnen durch die komponentenbasierte Softwarelösung die Möglichkeit, diese Verträge gewinnbringend zu verkaufen und zu liefern.

Die Durchführung komplexer Geschäftsvorgänge, oft in mehreren Ländern, kann mit Risiken verbunden sein. IFS liefert Software, die Sie dabei unterstützt, Risiken in Ihrem gesamten Unternehmen, einschließlich globaler Anlagenportfolios und Lieferketten, zu identifizieren und zu mindern.

# DIE IFS HERANGEHENSWEISE AN DIE FERTIGUNGSINDUSTRIE

## OFFEN UND EINFACH

IFS Lösungen enthalten die „best practices“ für die Geschäftsprozesse Ihrer Branche, die Sie unverändert übernehmen oder nach Ihren Bedürfnissen konfigurieren können. Diese sind in den Anwendungen unseres gesamten Produktangebots integriert und werden durch spezifische „Beschleuniger“ für die anspruchsvollsten Branchen ergänzt. Kritische Fertigungsfunktionen – einschließlich Bestands- und Nicht-Bestands-Qualitätsmanagement, bedarfsgesteuerte Disposition (Demand-Driven MRP) und Wartungsmanagement – sind als eingebettete Komponenten verfügbar. Dies bedeutet weniger Aufwand für Consulting und Systemintegration, nicht nur bei der Implementierung, sondern auch bei der Nutzung über ein Jahrzehnt oder länger.

Ihre IFS Software erleichtert Ihre gesamte geschäftliche Wertschöpfungskette. Dennoch kann es vorkommen, dass Sie möglicherweise Daten mit anderen Technologien austauschen müssen. Wir bauen unsere Lösungen um hochgradig nutzbare Anwendungsprogramm-Schnittstellen (APIs) herum auf, die für Daten aus dem Internet der Dinge (Internet of Things, IoT), Datendienste von Drittanbietern und Best-of-Breed-Anwendungen geöffnet werden können. Denn wir sind nicht darauf aus, alle anderen auszusperrern, Sie für den Zugriff auf Daten in Ihren IFS Lösungen zu bestrafen oder Sie zum Kauf von Dingen zu zwingen, die Sie nicht wollen.

Unser Ziel ist es, sicherzustellen, dass Sie beispielsweise die richtigen Informationen einfach aus Ihrem SCADA-System in Ihre IFS Software bekommen, damit Sie beginnen können, um diese Daten herum Ihren Business Value aufzubauen.

Wir geben den Herstellern die Wahl, wie sie ihre Software kaufen und betreiben – vor Ort oder in der Cloud – durch eine unbefristete Lizenz oder durch ein Abonnement. Und obwohl IFS Lösungen es Ihnen ermöglichen, häufig nachgefragte Teile Ihrer Datenbank oder die gesamte Datenbank im Speicher statt in einer plattenbasierten Datenbank zu betreiben, werden wir Sie nicht zwingen, Ihre gesamte Lösung auf diese Weise zu betreiben, wenn es für Sie nicht sinnvoll ist.

## BEREIT FÜR DIE ZUKUNFT

IFS hat schon früh Lösungen mit künstlicher Intelligenz (KI) auf den Markt gebracht – unsere ersten Angebote haben sich mit Geschäftsplanoptimierung und Kundenbindung befasst. Heute haben wir das gesamte Produktportfolio auf Ihre Visionen in den Bereichen Fertigung, Projektmanagement und Servicelösungen hin angepasst. Dieser neue Ansatz wird es den Kunden ermöglichen, Basistechnologien wie IoT, Augmented und Mixed Reality (AR/MR), KI und maschinelles Lernen (ML) auf pragmatische und zielgerichtete Weise zu integrieren, so dass sie in ihrem gesamten Unternehmen optimieren, automatisieren, vorhersagen und besser interagieren können.

## ANBIETER DER WAHL

Hersteller können sich an IFS wenden, wenn sie eine breite ERP-Präsenz suchen, die sich in den anspruchsvollsten globalen Umgebungen bewährt hat, oder sich auf unsere EAM-, Außendienst- oder Wartungsreparatur- und Revisionssoftware als erstklassige Lösungen verlassen.



# PARTNER ECOSYSTEM

**Wir arbeiten mit einigen der weltweit größten Unternehmen zusammen, um unseren Kunden mehr Auswahl und Zugang zu neuen Technologien zu bieten. Das IFS Partnernetzwerk umfasst Hunderte von lokalen und globalen Partnern mit dem Level „Authorized“, „Silver“, „Gold“ oder „Platinum“. Gemeinsam mit unseren Partnern können wir unsere Lösungen und Implementierungs- sowie Beratungsservices noch weiter verbessern oder bewährte Technologien und Software integrieren.**

Unsere Kunden profitieren damit von einer großen Auswahl qualifizierter Partner sowie dem Zugang zu vielfältiger Fachkompetenz und modernen Technologien, die das IFS Leistungsspektrum sinnvoll ergänzen. Darüber hinaus erzielen wir durch unser Partner-Ökosystem eine noch größere Reichweite, um die globalen Unternehmen von heute effektiv zu unterstützen.

IFS weiß, dass Expertise ein entscheidender Erfolgsfaktor ist. Mit der IFS Academy helfen wir unseren Kunden und Partnern, ihr Wissen zu erweitern und ihre Fachkompetenz zu demonstrieren. Die IFS Academy bietet Partnern maßgeschneiderte Schulungen und Prüfungen, um Berater und ihr Unternehmen zu zertifizieren. IFS stellt damit sicher, dass alle Kunden dieselbe erstklassige Servicequalität genießen – ganz gleich, für welchen IFS Partner sie sich entscheiden.



# CORPORATE

## SOCIAL RESPONSIBILITY

**Ein weltweit tätiges Unternehmen muss sich der Tragweite seiner Entscheidungen bewusst sein und diese stets verantwortungsvoll zum Wohle der Menschen und Gemeinschaften treffen. IFS verfolgt daher einen proaktiven Corporate Social Responsibility (CSR)-Ansatz.**

Wenn man viele Büros und Niederlassungen auf der ganzen Welt betreibt, werden schon allein durch die Unternehmensgröße große Mengen an Energie und Verbrauchsmaterialien benötigt. Zudem müssen lange Wege zwischen Mitarbeitern und Büros zurückgelegt werden, um miteinander in Kontakt zu bleiben. Zur Reduzierung von Reisekosten und Ressourcenverschwendung nutzen wir smarte Technologien wie Online-Meetings. Zudem setzen wir auf energiesparende Anwendungen.

Der Zugang zu Bildung macht den entscheidenden Unterschied! IFS ist stolz darauf, eng mit Schulen und Universitäten zusammenzuarbeiten und diese mit benötigtem IT-Equipment, unserer Expertise sowie dem Angebot von Stipendien und Praktika zu unterstützen. Damit verbessern sich nicht nur die Lernbedingungen für Schüler und Studierende, sondern auch deren Möglichkeiten und Aus-



sichten, einen akademischen Titel zu erlangen. Im Jahr 2016 starteten wir in Zusammenarbeit mit 90 Universitäten und Hochschulen weltweit das IFS Education Program. Es soll Studierenden und jungen Menschen helfen, sich für Technologie zu begeistern, neue Fähigkeiten zu erlernen und einen Einblick in die Arbeitswelt der IT-Branche zu erlangen.

Unsere Mitarbeiter bilden eine Gemeinschaft, die sehr eng mit IFS verbunden ist. Tatsächlich bilden unsere Mitarbeiter das Fundament für unseren Unternehmenserfolg. Wir haben eine kulturell vielfältige Arbeitnehmerschaft, wo Gleichstellung gelebt wird und die Menschen gerne zur Arbeit kommen. Wir sind überzeugt, dass zufriedene Mitarbeiter zu einem gesunden und erfolgreichen Unternehmen führen. Die Tatsache, dass wir bei der jährlichen Benchmark-Untersuchung des Beratungs- und Forschungsinstituts Great Place to Work nicht nur wie 2015 unter Europas 100 besten Arbeitgebern platziert wurden, sondern mittlerweile sogar den begehrten Status „Great Place to Work Legend“ erzielt haben. Das zeigt uns, dass wir auf dem richtigen Weg sind.

# BRANCHEN-ANALYSTEN

## STUFEN IFS ALS „LEADER“ EIN



**Natürlich kann jeder behaupten, der Beste auf seinem Gebiet zu sein. Eine ganz andere Sache ist es jedoch, von Branchenexperten als Marktführer ausgezeichnet zu werden. Wir sind stolz darauf, dass Produkte und Services aus dem IFS Lösungsportfolio seit Jahren von Analysten namhafter Forschungs- und Beratungsunternehmen als marktführend bezeichnet werden.**

IFS wurde im Gartner Magic Quadrant für Field Service Management das vierte Mal in Folge als „Leader“ eingestuft<sup>1</sup>. Das renommierte Marktforschungsunternehmen IDC positionierte IFS im IDC MarketScape<sup>2</sup> 2019 als „Leader“ unter den Anbietern von SaaS/Cloud-basierten EAM-Anwendungen<sup>2,3</sup>. IDC stufte IFS im MarketScape 2019 außerdem als „Major Player“ unter den Anbietern von SaaS- und Cloud-basierten operativen ERP-Anwendungen ein. Dabei überzeugte IFS bei den ERP-Funktionen als bester Anbieter<sup>4</sup>. IFS wurde von der ARC Advisory Group zum zehnten Mal in Folge zum Marktführer für EAM-Software im Bereich Luftfahrt & Verteidigung ernannt. Gleichzeitig erzielte IFS eine Platzierung unter den Top 5 der EAM-Softwareanbieter mit größtem Marktanteil<sup>5</sup>. IFS ist außerdem stolz, bereits zum sechsten Mal in Folge in der Constellation ShortList™ for Field Service Management (zuletzt in Q1 2019) geführt zu werden<sup>6</sup>.

IFS wird von Branchenexperten der weltweit renommiertesten Forschungs- und Beratungsunternehmen seit Jahren in zunehmendem Maße als Marktführer anerkannt. Dies bestätigt nicht nur den Erfolg unseres kundenzentrierten Ansatzes zur Entwicklung erstklassiger Lösungen, sondern spiegelt vor allem die herausragende Zufriedenheit der Kunden wider, die mit unserer Unterstützung modernste Technologien und Lösungen nutzen, um ihre Geschäftsergebnisse zu steigern.

<sup>1</sup> Gartner Magic Quadrant for Field Service Management, Jim Robinson, April 2019

<sup>2</sup> IDC MarketScape: Worldwide SaaS and Cloud-Enabled Asset-Intensive EAM Applications 2019 Vendor Assessment, Kevin Permenter, Mickey North, Rizza Frank Della Rosa, März 2019

<sup>3</sup> IDC MarketScape: Worldwide SaaS and Cloud-Enabled Operational ERP Applications 2019 Vendor Assessment, Mickey North Rizza, Reid Paquin, Frank Della Rosa, Eric Newmark, Mark Thomason, März 2019

<sup>5</sup> ARC Advisory Group, EAM Worldwide Market Research Study, Ralph Rio, Inderpreet Shoker, Juni 2018.

<sup>6</sup> Constellation ShortList, Nicole France, Q1 2019

Gartner does not endorse any vendor, product or service depicted in its research publications, and does not advise technology users to select only those vendors with the highest ratings or other designation. Gartner research publications consist of the opinions of Gartner's research organization and should not be construed as statements of fact. Gartner disclaims all warranties, expressed or implied, with respect to this research, including any warranties of merchantability or fitness for a particular purpose.



## KUNDEN

### SEHEN UNS ALS PARTNER



**Wir bei IFS sind von Natur aus neugierig: Wir möchten wissen, wie die Geschäftsabläufe unserer Kunden funktionieren und wie sie Unternehmenssoftware zur Vereinfachung ihrer täglichen Arbeit einsetzen. Dank dieser Neugier und der engen Zusammenarbeit mit unseren Kunden konnten wir Know-how und beachtliche Kenntnisse in verschiedensten Branchen aufbauen. Wir sind überzeugt, dass zur Entwicklung der bestmöglichen Unternehmenssoftware mehr als nur Programmierfähigkeiten erforderlich sind. Vielmehr müssen wir verstehen, wie eine Branche funktioniert, welche üblichen Hindernisse und Probleme es gibt und welche Katalysatoren für den Wandel vorhanden sind.**

Obwohl wir stolz auf die Kompetenz und das umfassende Wissen in den von uns gewählten Branchen sind, ist uns dennoch bewusst, dass niemand sein Geschäft besser kennt als der Kunde selbst. Aus diesem Grund hören wir viel und aufmerksam zu, organisieren Unternehmensberatungsseminare und richtungsweisende Gruppen und fördern in jedem Projekt die enge Zusammenarbeit mit unseren Kunden.


Eine besonders aktive Komponente sind dabei unsere Beratungsgremien, bei denen Kunden in regelmäßigen Treffen mit IFS Entscheidungsträgern ihre Meinung äußern und Probleme schildern. Ergänzend diskutieren Kunden weltweit in User Groups und besprechen mit uns, wie wir unsere Produkte optimieren können, um deren Mehrwert für unsere Kunden noch zu steigern.

Bei der Entwicklung neuer Funktionen stellen wir sicher, dass diese ausgiebig getestet werden. Zudem laden wir Kunden ein, während dieser Testphase mit uns zusammenzuarbeiten. Unser Early Adopters Program hat sich bei der Veröffentlichung der letzten Hauptversionen von IFS Applications™ durchgängig als Erfolg erwiesen. Im Rahmen des Programms erklären sich einige ausgewählte Kunden bereit, die neue Lösung im Vorfeld vollständig zu implementieren, um die Funktionen in einer realen Umgebung zu testen. Jede neue Hauptversion hat sich damit bei Markteinführung bereits bewährt. Aus diesem Grund sehen wir unsere Kunden als Partner bei der Entwicklung unserer Produkte – und unsere Kunden setzen auf uns als zuverlässigen Partner, wenn es darum geht, ihre Geschäftsprozesse zu optimieren.



**WIR SIND**

**#FORTHECHALLENGERS**



## WIR WERDEN NICHT ZUM SPITZENREITER, INDEM WIR DIE DINGE WIE ALL DIE ANDEREN ANGEHEN. AN DER SPITZE STEHEN LETZTLICH DIEJENIGEN, DIE ES WAGEN, DIE NORM ZU ÜBERTREFFEN UND NEUE IDEEN UND METHODEN ZU ENTWICKELN – IHNEN GELINGT ES, MARKTANTEILE ZU GEWINNEN ODER NEUE MÄRKTE ZU ERSCHLIESSEN.

Bedeutende Innovatoren sind häufig auch große Disruptoren – Menschen, deren Ideen anfangs etwas abwegig und merkwürdig klingen mögen, denen es jedoch schließlich gelingt, Märkte oder sogar ganze Wirtschaftssysteme zu transformieren. Im Nachhinein betrachtet bilden sie den Kern menschlicher Innovation. Um eine derartig bedeutende Stellung in der Geschichte einzunehmen, braucht es einen unermüdlichen Experimentierwillen, die Bereitschaft, Fehler zu machen, und ein unbeirrbares Durchhaltevermögen trotz harter Kritik.

Die Geschichte bietet unzählige Beispiele von Unternehmen, die nicht fähig waren, zukünftige Entwicklungen und Trends zu erkennen, und so ihre Position als Marktführer verloren haben oder häufig gänzlich in Vergessenheit gerieten. Ihr Platz wurde durch andere mit größeren Visionen von einer neuen und möglicherweise vollkommen andersartigen Zukunft

eingenommen. Aber es gibt auch Unternehmen, die dauerhaft Erfolg haben, indem sie radikalem Umdenken und Experimentierfreude einen festen Platz in ihrer Philosophie einräumen – unabhängig von ihrer Größe oder Marktposition. Der Begriff „Challenger“ definiert sich nicht über die Marktanteile oder Unternehmensgröße, vielmehr geht es dabei um eine Geisteshaltung.

IFS möchte mit Challengers weltweit zusammenarbeiten und sie auf ihrem Weg zum Erfolg unterstützen. Wie sie glauben auch wir an den Erfolg durch Umdenken und das Infragestellen herkömmlicher Methoden und Theorien – unterstützt durch neue Prozesse, neue Technologien und neue Geschäftsmodelle. Gemeinsam mit unseren Kunden werden wir die Zukunft neu gestalten – Schritt für Schritt mit jedem einzelnen Challenger. Deswegen sind wir #forthechallengers.

# IHRE ANWENDUNG

## – IHRE WAHL

**IFS BIETET IHNEN MAXIMALE FLEXIBILITÄT UND AUSWAHL BEI DER ZUSAMMENSTELLUNG, KONFIGURATION UND BEREITSTELLUNG IHRER GESCHÄFTSANWENDUNG. DAMIT IST SICHERGESTELLT, DASS DIE IMPLEMENTIERUNG PERFEKT AUF IHR UNTERNEHMEN ABGESTIMMT IST. DAZU ZÄHLT AUCH DIE GEEIGNETE BEREITSTELLUNGSOPTION: IN DER CLOUD, ALS SOFTWARE-AS-A-SERVICE (SAAS) ODER ON-PREMISE.**

### IFS MANAGED CLOUD™

Wenn Sie sich für die Cloud entscheiden, bietet die über Microsoft® Azure® bereitgestellte IFS Managed Cloud eine vollständig verwaltete Single-Tenant-Architektur, mit der wir Ihre Cloud-Infrastruktur, Ihr Betriebssystem, Middleware sowie Ihre Datenbank- und IFS Produkte verwalten. IFS Applications wurde getestet und optimiert, um reibungslos unter Microsoft Azure ausgeführt zu werden. Bei der Auswahl von IFS Managed Cloud unterzeichnen Sie nur einen einzigen Vertrag und IFS stellt einen nahtlos integrierten Service bereit – so einfach ist das.

### SOFTWARE-AS-A-SERVICE

Ihr Unternehmen benötigt mehr Flexibilität? Unsere SaaS-Lösung wird komplett von IFS in der Cloud verwaltet, sodass Sie sie flexibel skalieren können, wenn sich Ihre geschäftliche Situation ändert.

### ON-PREMISE

In einigen Fällen ist es vielleicht nicht möglich oder sinnvoll, alle Systeme in die Cloud zu migrieren. Daher bieten wir auch weiterhin eine On-Premise-Option mit einem herkömmlichen dauerhaften Lizenzmodell an. Damit können Sie frei entscheiden, wie die Bereitstellung erfolgen soll: bei Ihnen vor Ort oder über andere Hosting-Anbieter.

## UNSER WEG

# ZU SMARTEN, AUTONOMEN GESCHÄFTS- PROZESSEN

Auf unserem gemeinsamen Weg in die Zukunft möchten wir zusammen mit unseren Kunden das Spielfeld für Enterprise Resource Planning, Service Management und Enterprise Asset Management verändern. Dieses Ziel beruht auf der Nutzung einiger zentraler Grundtechnologien, die Transformation und Disruption für unsere Kunden entfesseln – von künstlicher Intelligenz und Robotic Process Automation bis hin zur Anwendung von Analysen und Simulation.



Wir haben viele der entscheidenden Grundlagen und Voraussetzungen geschaffen und implementiert, auf denen unsere Vision basiert. Dazu zählen strategische Investitionen in eine innovative User Experience, eine mehrschichtige Anwendungsarchitektur, die „Evergreen“-Software-Updates ermöglicht, und die Entwicklung von API-Grundlagen zur universellen Integration zwischen Plattformen, Anwendungen und anderen Technologien. Unsere Kunden haben sich also bereits gemeinsam mit uns auf den Weg in die Zukunft gemacht.



**HERZLICHEN DANK**

**AN UNSERE KUNDEN**

SEIT ÜBER 30 JAHREN  
GENIESSEN WIR DAS  
PRIVILEG, MIT EINER  
REIHE DER WELTWEIT  
FÜHRENDEN UNTER-  
NEHMEN ZUSAMMEN-  
ZUARBEITEN. JEDES  
PROJEKT STELLT UNS  
VOR GANZ INDIVIDUELLE  
HERAUSFORDERUNGEN  
UND ENDET STETS MIT  
EINEM GEFÜHL VON  
ERFOLG UND GROSSER  
ZUFRIEDENHEIT. DAFÜR  
MÖCHTEN WIR ALLEN  
KUNDEN UNSEREN  
AUFRICHTIGEN DANK  
AUSSPRECHEN.

## ERFAHREN SIE MEHR ÜBER IFS

Weitere Informationen zu IFS und unseren Produkten erhalten Sie auch auf:

[ifs.com/de](http://ifs.com/de)

Holen Sie sich Denkanstöße zu den aktuellen Themen Ihrer Branche auf dem IFS Blog:

<http://blog.ifs.com>

Folgen Sie uns auch auf unseren internationalen und nationalen Social Media Kanälen, um auf dem Laufenden über IFS zu bleiben:

Facebook: [IFSworld](#) /  
[IFS.DACH.ERPSoftware](#)

Twitter: [ifs](#) / [IFS\\_D\\_A\\_CH](#)

LinkedIn: [IFS](#) / [IFS Germany](#)

## IFS VOR ORT

### ZENTRALEUROPA

+49 9131 77 340

### FRANKREICH, BENELUX UND IBERISCHE HALBINSEL

+33 3 89 50 72 72

### GROSSBRITANNIEN & IRLAND

+44 1494 428 900

### OSTEUROPA

+48 22 577 45 00

### NORDEN

+46 13 460 4000

### AMERIKA

+1 888 437 4968

### MITTLERER OSTEN UND AFRIKA

+9714 390 0888

### ASIEN-PAZIFIK-RAUM

+65 63 33 33 00

